

Fondation Cœur en OR

Madame, Monsieur

Mes 15 ans d'expérience sur les marchés boursiers m'amènent à cette conclusion :

Je pense qu'il est tout à fait réaliste de créer un pont entre le flux financier des marchés internationaux et l'humanitaire destiné aux enfants.

Aujourd'hui, il est grand temps de faire quelque chose de concret pour l'Afrique. Quelque chose de durable et de la dimension de tout ce qu'il y a à faire. Nous allons voir *grand*...parce que les enfants, là bas, ont *grandement* besoin de nous.

Il nous suffit d'une seule chose : rassembler les compétences pour construire ce projet.

Mon parcours

J'ai quitté mon pays natal, le Maroc, à l'âge de 8 ans pour passer toute mon enfance à Dakar, au Sénégal. Et à 19 ans j'ai atterri à Paris pour poursuivre mes études supérieures, en l'occurrence les mathématiques à l'Université de Nanterre. Comme je tenais à rester indépendant de mes parents restés à Dakar, j'ai joué pendant 5 ans de la guitare et de l'harmonica dans le métro parisien pour payer mes études et mon loyer.

20 années plus tard, je crée et gère Mansa Moussa Gold Fund (www.mansamoussa.com) pour financer l'exploitation aurifère au Mali. Lever plus de 100 millions de dollars en promettant que non seulement l'or va sortir du sol malien mais qu'il sera livré physiquement aux investisseurs, augmenté de 50% du poids qu'ils ont souscrit, relevait d'un véritable parcours de combattant. Finalement, seuls les hommes et femmes qui « ressentent » l'Afrique, ont investi dans ce projet.

Résultat : non seulement ils ont doublé leur capital initial, mais surtout ils ont le plaisir de voir rouler les pépites d'or sur le tapis de la plus moderne usine d'extraction d'or au monde, pilotée par ordinateur. Avec la double satisfaction d'avoir contribué à :

La première mine d'or africaine entrée en exploitation industrielle sans avoir eu besoin d'ouvrir le capital à une multinationale.

La première exploitation africaine 100% écologique : aucun produit chimique n'est utilisé pour extraire l'or.

Cette réalisation, totalement inédite en Afrique, constitue ma fierté.

Mes références

En ce dernier trimestre 2008, le fonds Mansa Moussa a un actif de 1,2 milliard de dollars et finance une seconde usine d'extraction d'or, dont la capacité de production sera 10 fois supérieure à la première. La performance du fonds a été

constante : 3% par mois sur plus de 36 mois. Un résultat qu'aucun gérant or au monde n'a été capable de réaliser.

J'affirme que je suis en mesure de gagner de l'argent sur le marché international de l'or de manière constante, quelque soit son évolution. C'est armé de cette certitude que je décide de créer la Fondation Cœur en OR.

L'idée maîtresse

Aujourd'hui je suis de plus en plus motivé de gagner beaucoup d'argent pour mes clients qui participent à une action humanitaire. C'est pourquoi désormais je leur propose de verser une partie des profits que je génère pour eux (pourcentage de leur choix) à un organisme humanitaire.

Devenez membres donateurs de la Fondation Cœur en Or, vous en serez fier.

Toutes les compétences peuvent participer à ce projet. Que vous soyez gérant boursier, professeur, architecte, médecin, étudiant, chômeur etc. Chacun de vous a sa pierre à ajouter à cet édifice. N'hésitez pas à vous joindre à nous et former la plus formidable équipe de soutien aux enfants d'Afrique.

Les enfants d'Afrique

J'ai voulu destiner la Fondation aux enfants tout simplement parce que j'ai 5 enfants qui sont tous en bonne santé. Ils font mon bonheur tous les matins et je me sens redevable à Dieu de m'avoir accordé ce privilège. Certains papas et mamans aimeraient bien faire des choses pour leurs petits, mais ils manquent de moyens. La Fondation, directement ou indirectement, va leur donner ces moyens, tant humains que financiers.

La Fondation peut aider les enfants de tous les autres continents. J'ai choisi de commencer par l'Afrique parce que mes premiers camarades de jeu étaient des sénégalais et j'en ai gardé des souvenirs d'authenticité inoubliables. C'est un devoir pour moi de revenir pour donner de ma compétence et de mon cœur.

Le pont entre la bourse et les enfants

Le principe est simple : les membres de la Fondation peuvent bénéficier de mes compétences sur le marché de l'or tout en aidant les enfants. Ils ouvrent un compte auprès de [BullionVault](https://www.bullionvault.com), le N°1 sur internet des lingots d'or physique, en confient la gestion à Belkhayate Asset Management, et tous les 6 mois ils versent une partie des profits à la Fondation ou à un organisme équivalent.

Les bienfaiteurs ne donneront ainsi jamais de leur capital initial.

Transparence de gestion

Chaque membre de la Fondation a son compte individuel, en son nom propre, auprès de [Bullionvault.com](https://www.bullionvault.com).

Il a accès à ce compte 24h/24 et peut disposer de ses fonds comme bon lui semble.

Il peut consulter toutes les opérations et avoir une idée précise à tout moment des profits ou pertes réalisés sur son compte.

Il peut clôturer son compte ou changer de mot de passe à tout moment.

Cette transparence de gestion nous semble **indispensable** pour pouvoir ériger notre projet humanitaire sur une base d'éthique indiscutable.

Transparence de la Fondation

Une table ronde sera organisée très prochainement sur Genève pour constituer le conseil d'administrations, les membres fondateurs, les parrains et les premiers partenaires, tant privés qu'institutionnels.

Règle d'or : tous les membres et tous les donateurs auront accès pratiquement en temps réel, via internet, à la situation sociale et financière de la Fondation.

Devenir membre

La seule condition pour devenir membre est d'avoir un « Cœur en OR » vis-à-vis des enfants. Que vous ayez de l'argent à placer ou pas, que vous ayez une compétence professionnelle ou pas, vous avez certainement votre place parmi nous. L'énergie du cœur est inestimable. Et les enfants de l'Afrique ont besoin de la vôtre.

Bienvenu (e)

El Mostafa Belkhayate

PS : Si vous souhaitez participer à la réunion de la constitution de la Fondation à Genève, il vous suffit de nous le faire savoir en nous laissant vos coordonnées téléphoniques et email au belkhayate@gmail.com. Nous vous enverrons alors une invitation.